

## 《信用法律风险管控及客户信贷评估与催收技能提升》

开课时间：2014年10月24日·深圳

在激烈的市场竞争环境下，赊销已成为企业在竞争市场上推销产品、占领份额常见交易方式。而客户既是业务部门的重要资源，也是信控部门的监控对象。如何对客户进行有效拜访，如何进行有利谈判，如何实地考察进行充分的调查核实并做出综合性的信贷评估，这些在整个赊销过程中也起到了至关重要的作用。随着企业国际化交易增长，如何对国外的客户应收账款的高效管理，如何规避、控制、降低由信用销售带来的法律风险？如何在信用管理中运用法律的思维进行全程的法律风险防范？如何避免因合同纠纷而造成拖欠的情况？如何保障回款的同时实现销售利益最大化、呆坏账损失最小化？等等。由此，法商智慧研修学院联合天驰洪范律师事务所深入企业分析、出谋划策与您共同学习、探讨企业信用管理中信贷评估与债权保障防范之道。

用科学的信用管理规避法律中的风险

用法律的思维解决信用管理中的问题

### 《企业信用法律风险防范及非诉讼催收技巧提升》 24日 上午



#### 杨明哲 信用法律事务实操资深律师

法商智慧研修学院高级讲师，天驰洪范律师事务所广州分所运作部总监，近十年信用管理法律服务经验，服务过西门子、肯纳飞硕、中国平安财险等百余家国内外知名企业，为其提供信用管理及账款催收的法律服务及以案例为特色的信用法律风险防范培训。

- 信用管理中应收账款对企业的影响
- 应收账款法律风险分析、成因
- 事前未雨绸缪 - 合同签订阶段的风险防控 案例
- 事中防微杜渐 - 合同履行阶段的风险先兆及防控 案例
- 事后亡羊补牢 - 拖欠收款阶段风险分析及防控措施 案例
- 事前预防、事中监控、事后治理全程信用管理措施及解决方案 案例
- “强制、利导”在非诉讼账款催收中实用技巧 案例

.....

### 《企业信用管控中客户调查与信贷评估技能提升》 24日 下午



#### 陈纪文 信贷风险管理专家

法商智慧研修学院高级讲师，Miki 香港有限公司的信贷经理。23 年信贷工作经验，11 年以上管理层经验。98 年开始从事中国信贷工作，最近 7 年负责亚太地区信贷工作。专长于(香港及中国，全球)信贷管理工作、法律诉讼、财务数据的信贷风险分析，中国增值税发票及承兑汇票处理，客户探访及撰写报告，资料搜集及订单控制等。

- 信贷评估前如何约访客户
- 实地走访与调查客户的要点
- 客户面谈沟通的技巧与关键
- 撰写客户的专业信控分析报告
- 商业信控的作用及处理技巧
- 国内及港澳台客户经营商业信息获取与辨识
- 国内及港澳台客户的信贷风险评估
- 国内港澳台客户的催收管理

.....

## 培训优势

- 信用法律实务实操专家与信贷风险管理专家倾情演绎；
- 站在企业经营管理的角度，提出问题、分析问题、解决问题，实操性强；
- 整个课程不管从法律的角度还是管理的角度都偏向于风险预防与管控；
- 全程案例分享式教学，强调教学互动，注重学以致用，用法商智慧解决信用管理中的问题。

## 培训收益

- 掌控信用法律风险防范措施；
- 降低坏账损失加速资金回笼；
- 加强及完善应收账款的管理；
- 改善与客户谈判的商务技巧提高催收技巧；
- 提高客户拜访的有效性与实用性；
- 掌握国内以及港澳台国外的客户信贷评估方法；
- 建立法务与商务结合的思维方式提高工作效率。

## 培训对象

企业高管及财务部、信控部、商务部、风控部、审计部、内控部、法务部、资产管理部、销售部、清欠部等管理人员及相关负责人。

## 智慧投资

2600 元/人，包括：培训资料、午餐、现场问题解答、风险分析与法律指导意见等。

## 马上报名

请详细填写报名回执表，并回传您的培训顾问。

**联系人：周佩霞 邮箱：zhoupeixia@tchhf.com**

**报名电话：020-38331159 13719228606**

特别提示：为更大程度上满足与会人员的学习需求，请将您所感兴趣的此类话题问题反馈给培训顾问，我们会尽量将您的感兴趣的话题融入培训中。

## 此课程排课计划

城市	天数	7月	8月	9月	10月	11月	12月
广州	1	18日					
苏州	1		21日				
天津	1			24日			
深圳	1				24日		
合肥	1					21日	
青岛	1						23日